

ASEAN REPORT

from PlusPM Consultant Sdn.Bhd.

ASEANの景気状況

今回は、ASEANの景気についてお話ししたいと思います。

現在、マレーシアの建設分野の景況は、1年前に発足したマハティール政権により一時日系企業の新規進出の期待が高まりましたが、1年が過ぎた今、サービス業関連の進出は増えているようですが、製造業、その他大きな投資を伴う新規の進出は期待するほどではありません。

しかし、直近では米中貿易戦争の影響から、中国本土からの移転先として検討を始めた製造業が徐々に出てきているようです。

既進出の日系企業においては、工場拡張、工場移転、新規物流拠点の新設、商業開発など、積極的に投資をされる企業がある一方で、マレーシアから撤退、規模縮小を検討する企業がありASEAN諸国間での競争が強まっているのと考えられます。

日系ゼネコンで言えば、今年度下半期、もしくは来期より仕事が減少してくると予想されています。マレーシアローカルの建設マーケットでは、一時凍結されていた中国との案件が再び動き出したこともあり、いくつかの公共工事が再開されたため、中期的にある程度安定するだろうと言われています。

一方で、老朽化した工場の改修、既存工場の買収および賃貸、その他アセットの買収が増えており、新築でなく開発スピードがある既存建築物の活用が増える傾向にあります。その影響から最近では、建物診断(エンジニアリングレポート)の問い合わせも増えています。

その他ASEANの建設分野の景況ですが、投資が活況なのは、ベトナム、特にハノイです。どの分野の企業からもベトナムが好調だとよく耳にします。実際、当社にも製造業を中心に投資のご相談、情報が寄せられています。また、商業系、住居系も投資が続いています。

インドネシアは、皆が注目しているマーケットの一つですが、現時点で建設分野での景況は戻っておらず、デベロッパ含め静観している状況であるため、依然停滞中と言えます。こちらも政治の影響が大きいと言われており、秋の組閣による新たな政策動向を注視していく必要があります。その他ASEANエリアについてですが、ミャンマー、タイの景況が良いという話を聞く機会が増えておりますが、産業別にマーケットを調査する必要があるようです。



最後に、ASEANではないですが、最近よく聞かえてくるのがインドへの投資の話です。以前から注目はされていましたが、今後、日系及び世界の企業は中国の次のマーケットとしてインドを本格的に投資先に考えているようです。現在のところ、残念ながらインドは当社の業務範囲地域ではないので、ASEANでしっかりと力を蓄えて次のステージへと進んでいきたいと思っております。

たす通信

Tasu Communication

Plus PM 株式会社 プラス PM
Project Management https://www.plusweb.co.jp

2019 Aug Vol. 37



北海道エア・ウォーター 環境分析センター

事業主:北海道エア・ウォーター株式会社
建設地:北海道札幌市
用途:研究施設
構造・規模:S造/地上3階建
延床面積:2,839.01㎡
C M:株式会社プラスPM
設計:株式会社山田総合設計
施工:岩田地崎建設株式会社
竣工:2019年6月

北海道エア・ウォーター株式会社「新環境分析センター」が竣工

2019年6月末、北海道エア・ウォーター株式会社の新環境分析センター新築工事が無事に竣工を迎えました。

新環境分析センターは水質分析、作業環境測定、ガス分析、食品分析など多岐にわたる分析・測定を行うための最先端の研究施設となっています。

本計画は既存環境分析センターの事業拡大に伴い、狭隘化したセンターの緊急の刷新が目的となっており、わたくしたちは設計段階から竣工まで一貫して建設プロジェクトのマネジメントを行って参りました。

当初、お客様が見込まれていた工期は、旺盛な建築

需要と鋼材供給の遅れが主因である「高力ボルト・鉄骨」の需給ひっ迫の影響で、遅延が危ぶまれましたが、実現可能な工程を当社からご提案し、施工者の選定段階では、VE提案型総合評価方式を採用することで、事業予算の幅の中で、スムーズな発注を実現しました。

また、工事着工前後の行政指導や、それに伴う設計変更による追加工事に対しては、発注者様へ適宜確認を行いながら、コストマネジメントを進めました。その結果、求める品質を実現し、かつ予算内で竣工を迎えることができました。



連載 これを知られば安心! 建設コスト・プライスレポート

2019年7月時点における建設コスト・プライス状況については、建設物価指数に大きく影響する建設資材の鋼材価格はピークを過ぎ、横ばいからゆるやかな下降へと移行しています。

労務費に関しては、依然専門工事会社の労務不足は続いており、ゼネコンが専門工事会社を確保することは容易ではありません。専門工事会社の繁忙状況により協力業者との価格交渉も難しくなり、受注活動におけるゼネコンの見積価格に大きく影響しています。

全体感としては東京オリンピックの特需がピークアウトしたとみられ、建設着工件数は減少傾向となりつつあり、大手、中堅ゼネコンへのヒアリング結果によれば、今後競争原理が働くと予測されます。以前、入札価格が高止まりしていた公共工事においても、直近では想定以上の競争原理が働いた入札事例もあります。

また、中堅ゼネコンが得意とする50億円以下の案件数が減少したことから、各社による競争が働き、その規模の建設価格が下がってきています。設備投資を計画されている法人様にとっては、最新の情報収集と発注戦略を立てることが、建設プロジェクトの成功の鍵となります。

社員紹介

ゼネコンでの現場監督の経験を活かし、基本計画～施工段階まで幅広く業務をさせていただいております。この度、8月より当社マレーシア現地法人Plus PM Consultant Sdn.Bhdへ赴任することになりました。

ASEAN地域の伝統や風俗・文化習慣の中に身を置き、一步一步経験を積み重ねながら、お客様満足度の高いサービスを提供できますよう、精進していきたいと思っております。また、プライベートでは新しく乗馬に挑戦したいと思っております。



東京支店
奥田 周平
(おくだ しゅうへい)

株式会社 プラス PM
代表取締役 木村 譲二

本社 〒530-0047 大阪市北区西天満2丁目8番5号 西天満大治ビル
TEL 06-6363-6066(代) FAX 06-6363-6466
東京支店 〒101-0044 東京都千代田区鍛冶町1丁目7番11号 KCAビル
TEL 03-3526-4181 FAX 03-3526-0801
ホームページ https://www.plusweb.co.jp
Eメール info@plusweb.co.jp

Plus PM Consultant Sdn.Bhd.(1054055-T)
Managing Director/CEO Joji Kimura

クアラランプール 16-16, 16th Floor, Wisma UOA II, No.21,
Jalan Pinang, 50450 Kuala Lumpur, Malaysia
TEL+(603)2712-0263
ホームページ https://www.plus-pm.co m

※本誌に対するご意見、ご感想をお待ちしております。お問い合わせ先は、上記Eメール又は本社総務部まで

ごあいさつ

稲盛和夫氏に学ぶ

わたしは稲盛和夫塾長の盛和塾で、22年間に亘り経営者に欠かせないフィロソフィー、即ち稲盛経営哲学を学びました。

去る7月17日にパシフィック横浜で盛和塾世界大会があり、世界中から5,000名の塾生が一堂に会し、勉強会が開催されました。

稲盛塾長が高齢であることから、今年が最後の世界大会となり、入塾した頃のわたしは自己中心的であり、社員さんへの愛情が乏しい業績偏重主義でありました。言うまでもなく、売上や利益に波がある、退職者の多い酷い会社でありました。

その後、塾長の教えから「従業員の幸せ」を第一に考える経営理念を導入し、10年が経過したところより変化が現れました。

徐々に「すべてはおお客様の立場で」、「会社は大きな家族、相手の立場に立って思いやりを大切に」これを実践する利他の気持ちを持つ社風となり、そして今や最高にチームワークが良い会社になろうとしています。

わたしも還暦を過ぎましたが、今後も謙虚にして驕らず、反省のある毎日を送り、稲盛塾長の経営哲学を実践するため、講和や書籍を通じて学びを続けていきます。

株式会社 プラスPM
Plus PM Consultant Sdn.Bhd. 代表取締役 木村 譲二

